



高山西ロータリークラブ

例会報告

第 2630 地区 岐阜県 濃飛分区 創立 1966 年 1 月 15 日

- 例会日 毎週金曜日 12:30~13:30
- 例会場 高山市花里町 3-33-3 TEL 34-3988
- 大垣共立銀行 高山支店 4F
- 会長 折茂 謙一
- 幹事 米澤 久二
- 会報委員 脇本 敏雄



「かけっこ」 蜘蛛 康介

<会長の時間>

本日紹介するのは『誰も知らない男〜なぜイエスは世界一有名になったか〜』です。著者はブルース、パートン。翻訳者は小林保彦、日本経済新聞社出版より 2005 年 2 月 21 日初版。ブルース、パートンは 1924 年この本でアメリカでベストセラー作家となっています。イエス・キリストは神の子であり宗教伝道者として知られていますが、パートンは別の視点から現代ビジネスの創始者として描いています。羊飼いと動物たちがいる小屋でイエスは生まれます。粗末な衣服に包まれた裸一貫からの出発です。物心がつくと大工の見習いになります。当時最下層に属する漁師、取税人など無学な弟子 12 人を指導して宗教を世界中に広めました。しかも大がかりな宣伝機関も資金もなしに、ほとんど需要のなかった宗教を世界中に広めました。なぜそんなことができたのか。イエス・キリストを宗教とは別の視点から分析しています。その中で私がすごいと思った部分をお話します。



第一に人の上に立つ者にはその活動を支えるたくましい頑健な肉体が必要である。それと何事にもくじけない強靱な神経。どのような危機にも耐えることのできる度胸と平静さ。人の才能を見抜き採用する能力と、寄せ集めの人間を組織して偉業を達成する力を発揮できるように訓練する能力があります。イエスは多種多様の大勢の人間との付き合いがありました。その範囲は社会の最上層から最下層にまでおよび、大勢の女性にも支持されています。これはイエスに人を引き付ける力があったということです。人を引き付けるということは突き詰めれば限りない誠意であり、この人は信じられると人に感じさせる要素です。イエスは人の誠意を得るには自分から誠意を示すしかないと感じ、人の上に立って人を動かすときの鉄則として生涯貫き通したとあります。神はこの世を楽しくしようとしている。だから喜びを見出そうとせず、与えようもしない者は神を侮辱しているのと同じだ。人は生を受けた限り少しでもこの世を楽しみなければならぬ。これは神のメッセージとイエスは言っています。

広告という観点からイエスの話し方の特徴を分析しています。

イエスの文章は徹底的に圧縮されている。イエスは前置きをしなかった。最初の文章で相手の関心を引き起こし、次の文章で本筋に入り、すぐに結論へ持っていった。次に言葉を単純にする。三番目に限りなく誠実に話す。4番目は繰り返し伝える。最後にイエスのビジネス哲学をまとめてあります。一つはよりえらくなりたければより多くの人につかえなければならない。次にはトップの座につきたければ、一番下で尽きななければならない。最後に大きな報酬は、要求されないもう一マイルを行くものに与えられる。それから富や肩書を手に入れるより大きな成功がある。それはあなたの仕事を、同胞がより良い生き方をするための手段として、役立てることによって得られるものである。仕事をするとは神を崇めることであり、人につくし祈ることになる。誠意をもって仕事をする者は人間の助けなしでは終えられない。

<幹事報告>

◎ガサエレクトより

- ・委嘱状 拝受
- 地区広報部門委員
- 伊藤 松寿 様

◎ガバナーより

- ・韓国第 3600 地区
- 年次大会交換交流派遣学生決定通知

日程 7月24日(水)~28日(日)

飛騨高山高校 中居 美琴さん、中畑 愛帆さん

◎リニア中央新幹線建設促進岐阜県期成同盟会より

- ・平成 25 年度定期総会の開催について

日時 6月28日(金) 14:00~

会場 東美濃ふれあいセンター「歌舞伎ホール」

◎高山市青少年市民会議より

- ・平成 25 年度「高山市少年の主張コンクール」の開催について

日時 6月16日(日) 13:30より

会場 高山市民文化会館 小ホール

内容 市内中学生 16 名による意見発表

アトラクション：花里小学校「はなのき太鼓」による太鼓演奏



奉仕を通じて平和を

例会報告

<出席報告>

区分	出席	Make-Up	出席者数	会員数	出席率
前々回	39名	0名	39名	52名	75.00%
本日	40名	—	40名	52名	76.92%

<本日のプログラム>お祝い

◎会員誕生日

東 庄豪 6. 3 (休会中)
井上 正 6. 15 (当日欠席)

◎夫人誕生日 (当日、ご自宅へ花束をお届け)

堀川 和士 規子さん 6. 15
下屋 勝比古 ひとみさん 6. 20
新井 典仁 由美さん 6. 1

◎結婚記念日 (当日、ご自宅へお菓子をお届け)

塚本 直人 H13. 6. 29

◎出席表彰



平 義孝
28年



小田 博司
6年

◎在籍周年記念表彰

なし

◎3ヶ月表彰

・大村 貴之 ・小田 博司 ・塚本 直人 ・寺田 昌平
・平 義孝 ・堀川 和士

交換学生来訪

エリザベス・クレア・コックス



みなさん、こんにちは。

今わたしは五ヶ月間日本にすんでいます。今はさかしたさんといっしょにすんでいます。

今学校では、みんなはちゅうかんテストのべんきょうする。わたしはテストうけないだからその時にはわたしはかん字をべんきょう。

先月の24日わたしはぎふに行きました。こうかんりゅう学生のみんなど、うかいに行きました。おもしろかった。でもわたしは鳥はかわいそうと思った。そのつぎの日、みんなはぎふじょうへハイキングに行きました。わたしはあしくびがいたかったとかげだった。だから行きませんでした。でもまだ朝の4時にみんなに「いってらっしゃい」と言いました。そのあとは、りゅう学生とぎふえきで買いものに行きました。ぎふ行く時はたのしかった！

みなさんありがとうございます。

会員スピーチ

新井 典仁



改めまして、この4月から高山西ロータリークラブに入会させて頂きまして、大変お世話になっております、高山自動車鉾金の新井典仁でございます。

まず最初に、このようなスピーチの機会を与えて頂きました事を心より感謝し、お礼申し上げます。有難うございます。偉大な諸先輩方を前に私のような者がスピーチをさせて頂く事は甚だ僭越な事でございます、大変恐縮し緊張もしておりますが、どうかお聞きくださいますよう宜しくお願い致します。

簡単に自己紹介をさせて頂きます、私は昭和48年生まれの今年40歳になります。第二次ベビーブームのど真ん中で、有名人で言いますと、ニューヨーク Yankees のイチローが同じ年でございます。というのがあまり関係無いのですが少し自慢でございます。趣味は情けない事に特にこれといったものは無いのですが、しいて言えば、物心ついた事から中日

例会報告

ドラゴンズファンでありプロ野球鑑賞をする事と休日に家族でドライブや買い物に出かける事でございます。あと、たまに友人とお酒を飲みに出かける事でございます。家族は妻と子供が二人おりまして、上の子が今5歳で男の子で下が女の子で今3歳になったばかりでございます。私の両親とは、今は別にアパートを借りて暮らしております。

次に私の仕事についてですが、私の仕事は自動車钣金塗装でございます。自動車钣金塗装の仕事について少しご説明させていただきますと、自動車钣金塗装というのは自動車修理の内の一つなのですが、自動車修理に関する仕事というのは、いくつか種類がありまして、その中でも大きく分けると、整備工場と钣金工場という事になるかと思いますが、整備工場と钣金工場の違いはなにかということをご簡単に申し上げますと、ドアやボンネット・ルーフ・バンパー等の外装の修理やフレーム等の骨格の修理、およびそれに塗装を施すのが自動車の钣金塗装の仕事でありまして、エンジンの修理や足回りなどの駆動系の修理・点検および車検などを行ったりするのが整備工場でございます。その他、ガラスの修理は自動車ガラスの修理や取替を行う専門業者さんがいたり、電装関係（電子機器系統）は電装屋さんだったりするわけなんですけど、車の損傷状態によっては、我々業者間で互いに協力し合って修理を完成させて頂いております。業界の流れから钣金工場も整備工場としての資格求められておまして、3年ほど前に私の会社も整備士を雇い設備を整えて整備工場としての資格を取得したのですが、やはりそれぞれの専門分野において長年の経験と実績があるプロの工場様がたくさんいらっしゃいますので、到底太刀打ちできるものではございませんし、我々の専門分野が中途半端になってしまうのではという懸念もございましたので、私の工場におきましては専門分野は钣金塗装メインでありその分野でしっかりと仕事し、そしてその他の専門業者さんと上手く連携をとりながら、安心安全で完璧な修理を提供し続けていけるように、そしてさらに極めていこうという想いでおります。私が今やっている仕事というのは父親がやってきた事をそのまま未だに父親の力を借りながらも受け継いでガムシャラにやっているという感じですので、私自身には特に誇れるような経歴も実績もありません。ただ、生意気なようではございますが、私なりの仕事に対する理念と目標のようなものがございます。

それは何かと言いますと、まず理念としてましては、「仕事において、誠実にお客様の利益を一途に考えて仕事をさせて頂く」という事でございます。お客様の利益というのは、金銭的な事だけではなく、総合的にお客様に喜んで頂けるようにという事で、例えば、安心感や嬉しいなどのお気持ちの面もお客様の利益と考えておりますし、プライバシー保護や時間も当然お客様の利益でございます。あと、私どもに対する信頼感もお客様の利益と考えております。もちろん、しっかりとした修理を提供するという事は言うまでもありません。

ではどうやって、それらの利益をお守りするのかと言いますと、例えば安心感をもって頂くにはどうするのかと言いますと、お客様とよくコンタクトを取って丁寧に説明させて頂いたり見てご納得して頂いたり、修理してそれでおしまいではなくて後日状態をお聞きしたり、他に何か心配な事や気になるような事は無いかお尋ねしたり、なにかあればすぐに対応させて頂いたりというような事や、当然普段のご挨拶や丁寧な話し方や態度もその為の要素と考えております。時間の利益に関しましては、当然スピードをもって修理させて頂くわけなんですけど、加えて前もって期日をご説明させて頂いて期日をしっかりと守り、お客様のご予定を狂わす事の無いようにするという事でお客様の時間の利益が守られるというふうに考えて実践しております。その他、プライバシー保護でしたら、書類や個人情報のようなものだけでなく、自動車のナンバーを目隠しで隠すというような事も昨年からの従業員のアイデアで実施しております。常にお客様の利益になるようなアイデアを従業員含めてみんなで相談したり、考えたりしております。いつも同じ事の繰り返しだけではなくて、前向きな仕事をする事によって今まで、職人気質で堅い表情で黙々仕事をしてきた従業員も今では様々な事に積極的になり、明るい表情でやりがいを持ってハツラツと良い意味楽しそうに仕事をさせて頂いております。

このような事を申し上げますと、あたかも綺麗ごとのように聞こえてしまうかもしれないのですが、決してそうではありません。先日もブライトスタッフの田中さんのスピーチで「因果の道理」というお話を聞かせて頂きましたが、私も似たような生きる上でのそのような感覚を持っておりまして、他人に親切にすれば今度は他人から親切が返ってくるのと同じように、誠実に一生懸命に正しく頑張らせて頂いた仕事というのは結果、お客様の信頼を得る事が出来、長い目で見た時に最終的に自分達の利益に大きくつながると信じております。逆に、覇気の無いやっつけ仕事だったり、目先の利益に囚われた不誠実な仕事というのはのちに信頼を失ったり、変な噂が流れたり結局は自分達の大きな損失として返ってくるものだと思っております。ですので、お客様の利益を考えるとこの事はイコール自分達の利益を考える事でもあるという事、まず第一にお客様の利益を一途に考えるという順番が大切なのではないかとこのように考えております。

そこで私なりに感じさせて頂いた事が一つありまして、ロータリークラブの奉仕の理念もやはり人の為に尽くす事や他人の幸せを応援する事によって、自分自身の心が豊かになり、結局は自分自身に人生の幸福や真の利益をもたらす事になるのではないかとこのように私は思わせて頂きまして、改めてロータリークラブというものの奥深さと言いますか、なんと有り難い会に入れて頂いたんだらうという感謝の気持ちで一杯になりました。

話を戻しまして、そしてもう一つ、私の中での大きな目標

例会報告

でもあるんですが、私は自動車钣金業というものを、大きな意味ではサービス業でもありと考えておまして、飛騨地域の自動車钣金業界のサービス業としての品格を向上させて、自動車钣金屋さんをもっとたくさんのお客様にご利用頂きたいというふうに思っております。と言いますのは、自動車の钣金屋さんというのは、仕事の多くが自動車のディーラーさんや整備工場さんからの下請けが多くて、直接の仕事は社長さんの馴染みの知り合いとかツテという所がほとんどでございます。昔から一般のお客様という存在との接点が少ないが為に、サービス業としての意識が業界全体として比較的低いのではないかと考えております。そのような中で、サービス業としての品格を身に付けてアイデアを駆使することによって、直接のお客様に多くご利用頂く事が出来、我々も間近でお客様の笑顔に接する事によって仕事に対するやりがいも更に感じる事が出来るのではないかと考えております。その為には、自分達の工場がまずお手本になれるようにもっと勉強し努力して業界をリードしかなければと考えております。私の父は50年以上に渡って、自動車钣金塗装の職人をさせて頂いて参りました。そして現在もそれを継続させて頂いております。私はその仕事をもっと普通のサービス業として一般の方々の身近な存在として地域社会に認知して頂き、業界全体を活性化させる為に頑張っていきたいと思っております。そして、私はたいへん運良く高山西ロータリークラブという素晴らしい会に入会させて頂く事ができましたので、偉大な諸先輩方を見習い良いものをたくさん吸収させて頂いて成長していきたいと考えております。今後ともご指導ご鞭撻のほど宜しくお願い申し上げます。

以上になりますが、本日はご清聴いただきまして、誠に有難うございました。



<ニコニコボックス>

●折茂 謙一さん

本日は交換学生のエリザベス、ようこそ。

●米澤 久二さん

本日は新井さんの新会員スピーチです。お話を楽しみにしています。よろしくお祈りします。

●新井 典仁さん

本日新会員スピーチの機会を頂きましてありがとうございます。スピーチをした事はほとんど無くお聞き苦しい所もあるかと思いますが宜しくお願い致します。

●大村 貴之さん

先日小学校の日曜参観・地区懇談会があり、担当委員長として務めました。桐生町町内会長の内田さん、孫を見に挟土さん、学校行事にご協力ありがとうございました。

●脇本 敏雄さん

先日21日から30日までの9日間、次男夫婦が留学しているイギリスへ遊びに行ってきた。久しぶりの海外旅行に心身共にリフレッシュ！伝統的なヨーロッパ建築や美術品の数々を見る事が出来、大満足の旅でした。

●寺田 昌平さん

6月4日サッカーワールドカップアジア予選後半、オーストラリアに1点が入り負けると思いTVを見ていると、本田選手のスエーデンを敵のハンドリングでペナルティキックとなり、本田選手が得点し1対1の同点となりワールドカップ出場。やれやれ。

●小林 勝一さん

今年度の西ロータリー例会もあと2回を残すだけになりました。ニコニコの金額が昨年に比べかなり減少しております。あと2回の例会、ご協力よろしくお祈りします。

一期一会

田中 正躬

「葉っぱビジネス」と言う言葉を聞かれた人は大勢いらっしゃると思います、先日その葉っぱビジネスの仕掛け人、横石知二氏の講演を聴く機会に恵まれました。なるほどと、あらためて感じる事が多い講演でした。その中から2、3を紹介いたします。感じた1つには、人に向かって話をされる時、声の調子は明るく元気が湧く様な大きな声でしっかりとした話し方をされます。これだけで、聴いている人は話の中に引き込まれます。2つ目には物事全てをポジティブにとらえる姿勢、考え方を貫かれています。何か事を起こそうとした時、一般的には、あんな事になるのではないかと、こんな事が起きるのでと、負の面ばかりを探し、だから駄目だと決め付ける、これでは前に進む事は出来ません、何をすれば道が開けるのか考える事が大事、夢を持ったならば、それを人に話す事によって現実のものになる。プラス思考が大切！と話されます。私も生涯現役と言う言葉にあやかりたいと思います。